

ریئل اسٹیٹ ایجنسیوں کے لیے TECH CONCIERGE

پورٹل کی ہر لیڈ کو ایک منٹ میں جواب، دن رات

Dubizzle اور Bayut، Property Finder کی لیڈز چند منٹوں میں صحیح ایجنٹ تک پہنچتی ہیں۔ ایک اے آئی اسسٹنٹ واٹس ایپ پر پراپرٹی کے بارے میں جواب دیتا ہے، وہی سوال پوچھتا ہے جو آپ کے ایجنٹ پوچھتے ہیں، اور ویونگ بک کرتا ہے۔ آپ کی لسٹنگز والی ویب سائٹ، آپ کی ایپ، لسٹنگ ویڈیوز اور ہر خریدار، کرایہ دار اور مالک مکان کی ایک فہرست – سب ایک انجینئر چلاتا ہے جسے آپ نام سے جانتے ہیں۔

آپ کی ویب سائٹ، آپ کی ایپ، آپ کے تمام گاہکوں کی ایک فہرست، واٹس ایپ پر اے آئی اسسٹنٹ اور آپ کی ویڈیوز – یہ سب ایک انجینئر چلاتا ہے جسے آپ نام سے جانتے ہیں۔

3,600 درہم ماہانہ

آپ ملک کہاں کھوتے ہیں — بروکر تاج اپنے سودے کہاں کھوتی ہے

اور پہلے مہینے سے ہم آپ کے لیے کیا سیٹ کرتے ہیں۔

ہمارے ساتھ

آج

اسسٹنٹ سیکنڈوں میں قیمت، چیک اور دستیابی بتاتا ہے، اگلے خالی ویونگ کے اوقات پیش کرتا ہے اور آپ کے ایجنٹ کے کیلنڈر میں ایک بک کر دیتا ہے۔

رات 10 بجے ایک کرایہ دار Bayut پر کسی فلیٹ کے بارے میں پوچھتا ہے۔ آپ کا ایجنٹ صبح دیکھتا ہے، جب تین اور ایجنسیاں اسے کال کر چکی ہوتی ہیں۔

01

ہریڈ ایک فہرست میں آتی ہے، اپنے ذریعے، لسٹنگ اور ایجنٹ کے ساتھ۔ آپ دیکھتے ہیں کس نے جواب دیا، کتنی جلدی، اور کون سا پورٹل واقعی سودے لاتا ہے۔

لیڈز تین پورٹلز، واٹس ایپ، انسٹاگرام اور کالز سے آتی ہیں۔ کچھ کو دو بار جواب ملتا ہے، کچھ کو کبھی نہیں، اور کسی کو معلوم نہیں کہ کسے۔

02

اسسٹنٹ تفصیلات، تصاویر اور میپ پن بھیجتا ہے، اور ایجنٹ کے فون اٹھانے سے پہلے بجٹ، شفٹ ہونے کی تاریخ، چیکوں کی تعداد اور کون رہے گا، یہ پوچھ لیتا ہے۔

آپ کے ایجنٹ سارا دن وہی تصاویر، قیمتیں اور لوکیشنز بھیجتے رہتے ہیں، اور ان لوگوں کو کال کرتے ہیں جو کبھی کرائے پر لینے والے ہی نہیں تھے۔

03

اسسٹنٹ یونٹ کی تفصیلات اور تصاویر لیتا ہے، دستاویزات ایک جگہ جمع کرتا ہے اور آپ کے ایجنٹ کا وزٹ بک کرتا ہے۔ لسٹنگ چند دنوں میں شائع ہونے کے لیے تیار ہوتی ہے۔

ایک مالک مکان آپ کے ساتھ پراپرٹی لسٹ کرنا چاہتا ہے، اور ٹائٹل ڈیڈ، پاسپورٹ اور Form A جمع کرنے میں واٹس ایپ پر ہفتہ بھر لگ جاتا ہے۔

04

ہر معاہدے کی اختتامی تاریخ فہرست میں ہے۔ آپ کے ایجنٹ کو 90، 60 اور 30 دن پہلے یاد دلایا جاتا ہے، اور اسسٹنٹ کرایہ دار سے پوچھتا ہے کہ کیا وہ رہ رہا ہے۔

کرایہ داری ختم ہونے والی ہے، اور آخری مہینے تک کسی نے کرایہ دار سے تجدید کے بارے میں نہیں پوچھا۔

05

ایک بٹن سے لسٹنگ قیمت اور علاقے کے ساتھ ایک مختصر ویڈیو بن جاتی ہے، جسے ایک شخص چیک کرتا ہے اور جو پوسٹ کے لیے تیار ہوتی ہے۔

لسٹنگز کے لیے انسٹاگرام اور ٹاک کی ویڈیوز چاہئیں، اور فلمانے اور ایڈٹ کرنے کا وقت کسی کے پاس نہیں۔

06

ہمارے ساتھ آپ کا ہفتہ کیسے گزرتا ہے

پانچ لمحے جنہیں ہر بروکر کیج جانتی ہے، قدم بہ قدم، جیسے ہم انہیں آپ کے لیے سیٹ کرتے ہیں۔

01

رات 22:40 پر پورٹل کی لیڈ

آغاز

ایک کرایہ دار Bayut پر بزنس بے میں ایک ون بیڈروم کے بارے میں پوچھتا ہے۔ آپ کا دفتر 7 بجے بند ہو گیا تھا۔

کیا بدلتا ہے

کسی اور ایجنسی کی واپسی کال سے پہلے ویونگ بک ہو چکی ہوتی ہے۔

1

استفسار آپ کی فہرست میں ویسے ہی پہنچتا ہے جیسے پورٹل آج آپ کو بھیجتا ہے، اسی میل یا واٹس ایپ سے، اسی لسٹنگ کے ساتھ جس کے بارے میں ہے۔

2

ایک منٹ کے اندر اسٹنٹ کرایہ دار کو واٹس ایپ پر لکھتا ہے: قیمت، چیک، کب سے خالی ہے۔

3

وہ اس کا بجٹ، شفٹ ہونے کی تاریخ اور کون رہے گا، یہ پوچھتا ہے، اور اس علاقے کے ایجنٹ کے اگلے خالی ویونگ کے اوقات پیش کرتا ہے۔

4

وہ ایک وقت چنتا ہے۔ ویونگ آپ کے ایجنٹ کے کیلنڈر میں ہے، پوری گفتگو کے ساتھ۔

5

ویونگ کی صبح اسے لوکیشن پن اور ایجنٹ کا نام ملتا ہے۔ ایجنٹ کو ایک گھنٹہ پہلے یاد دہانی ملتی ہے۔

02

ویونگنز سے بھرا ہفتے کا دن

آغاز

آپ کے ایجنٹوں کی JVC، مرینا اور بزنس بے میں 12 ویونگنز بک ہیں۔

کیا بدلتا ہے

کم بیکار چکر، اور ہر ویونگ کا اگلا قدم اسی دن۔

1

ایک شام پہلے ہر کلائنٹ کو وقت اور پتے کے ساتھ تصدیق ملتی ہے۔ جو جواب نہیں دیتے، ان سے صبح دوبارہ پوچھا جاتا ہے۔

2

منسوخی ہوتے ہی وقت خالی ہو جاتا ہے، اور اسسٹنٹ اسے اگلے کلائنٹ کو پیش کرتا ہے جو وہی علاقہ چاہتا تھا۔

3

ہر ویونگ کے بعد اسسٹنٹ کلائنٹ سے پوچھتا ہے کہ پراپرٹی کیسی لگی اور آگے وہ کیا کرنا چاہتا ہے۔

4

جو آفر کے لیے تیار ہیں، انہیں ہاٹ مارک کر کے فوراً ایجنٹ کو بھیجا جاتا ہے۔ باقی کو پیر تک ملتی جلتی لسٹنگز مل جاتی ہیں۔

03

مالک مکان اپنا اپارٹمنٹ لسٹ کرتا ہے

آغاز

ایک مالک لکھتا ہے: "میں JVC میں اپنا 2 بیڈروم کرائے پر دینا چاہتا ہوں۔"

کیا بدلتا ہے

لسٹنگ چند دنوں میں لائیو، کاغذات ایک جگہ، اور مالک دیکھتا ہے کہ آپ اس کے لیے کام کر رہے ہیں۔

1

اسسٹنٹ بلڈنگ، سائز، ویو، پارکنگ اور متوقع کرایہ پوچھتا ہے۔

2

وہ ٹائٹل ڈیڈ، پاسپورٹ اور دستخط شدہ Form A ایک جگہ جمع کرتا ہے، اور بتاتا ہے کہ ابھی کیا باقی ہے۔

3

تصاویر کے لیے آپ کے ایجنٹ کا وزٹ اس کے کیلنڈر میں بک ہو جاتا ہے۔

4

مالک نے جو بھیجا، اس سے آپ کی سائٹ پر لسٹنگ کے صفحے کا مسودہ بننا ہے، اور ویڈیو ایک بٹن سے بنتی ہے۔

5

مالک کو ہر ہفتے ایک مختصر اپ ڈیٹ ملتی ہے: اس کے یونٹ کے ویوز، استفسارات اور ویونگنز۔

04

آف پلان لانچ

آغاز

ایک ڈویلپر اگلے ہفتے نیا پروجیکٹ لانچ کر رہا ہے، اور آپ چاہتے ہیں کہ آپ کے خریدار اس کے بارے میں سب سے پہلے آپ سے سنیں۔

کیا بدلتا ہے

آپ کی لانچ کی لیڈز ایک فہرست میں ہیں، پانچ ایجنٹوں کے فونوں میں بکھری ہوئی نہیں۔

1 چند دنوں میں آپ کی اپنی سائٹ پر پروجیکٹ کا صفحہ: فلور پلانز، ٹیمینٹ پلان، پنڈ اور کی تاریخ۔

2 واٹس ایپ پیغام ان خریداروں کو جاتا ہے جنہوں نے اس علاقے میں آف پلان کے بارے میں آپ سے پوچھا تھا اور آپ سے خبریں لینے پر رضامندی دی تھی۔

3 اسسٹنٹ ٹیمینٹ پلان اور پنڈ اور کے سوالوں کے جواب دیتا ہے، اور آپ کے آف پلان ایجنٹوں کے ساتھ ملاقاتیں بک کرتا ہے۔

4 ہر جواب، ہر ملاقات اور ہر ریزرویشن فہرست میں آتی ہے، اس ذریعے کے ساتھ جہاں سے وہ آئی۔

05

تجدید اور دوبارہ کرائے پر دینا

آغاز

اگلے تین مہینوں میں چالیس کرایہ داریاں ختم ہو رہی ہیں۔

کیا بدلتا ہے

تجدیدیں نہیں چھوڑتیں، اور یونٹس کم خالی ہفتوں کے ساتھ دوبارہ کرائے پر چڑھ جاتے ہیں۔

1 فہرست میں ہر معاہدے کی اختتامی تاریخ اور اس کا مالک مکان درج ہے۔

2 آپ کے ایجنٹ کو اختتام سے 90، 60 اور 30 دن پہلے یاد دلایا جاتا ہے۔

3 اسسٹنٹ ہر کرایہ دار سے پوچھتا ہے کہ کیا وہ تجدید کا ارادہ رکھتا ہے، اور اگر نہیں تو مالک مکان کو پہلے ہی بتا دیتا ہے۔

4 جو یونٹ خالی ہونے والا ہے، وہ کرایہ دار کے جانے سے پہلے ہی دوبارہ لسٹ ہو جاتا ہے۔

رات 22:40 پر ایک کرایہ دار، اور آدھی رات سے پہلے ویونگ بک

واٹس ایپ پر آپ کے اسٹنٹ کی ایک مثال۔

آپ کا کاروبار
واٹس ایپ پر آئی اسٹنٹ



السلام علیکم، Bayut والا بزنس بے کا ون بیڈروم ابھی دستیاب ہے؟

22:40

وعلیکم السلام! جی ہاں: بے اسکوائر میں ون بیڈروم، 4 چیکوں میں 95,000 درہم، یکم نومبر سے خالی۔ آپ کب شفٹ ہونا چاہیں گے؟

✓ 22:40

نومبر کے شروع میں۔ کیا میں کل 6 بجے کے بعد دیکھ سکتا ہوں؟

22:41

کل 18:30 بجے احمد کے ساتھ بک ہو گیا، وہ بزنس بے کے لیے ہمارے ایجنٹ ہیں ✓ صبح وہ آپ کو لوکیشن بھیج دیں گے۔ کیا میں آپ کا نام جان سکتا ہوں؟

✓ 22:41

آپ کو کیا ملتا ہے بروکر ایج کو کیا ملتا ہے

ہمارے کیٹلاگ سے وہ سروسز جو ایک بروکر ایج واقعی استعمال کرتی ہے، سب ایک ماہانہ قیمت میں۔

9.1 Dubizzle اور Bayut، Property Finder

پورٹل کی لیڈز اسی لسٹنگ کے ساتھ آپ کی فہرست میں آتی ہیں جس کے بارے میں وہ ہیں۔

2.3 تلاش کے ساتھ لسٹنگ سائٹ

آپ کی لسٹنگز آپ کی اپنی سائٹ پر، علاقے، قیمت اور بیڈرومز کے فیلڈز کے ساتھ، اور ہر لسٹنگ پر استفسار کا فارم۔

4.3 لیڈ کی ترسیل

ہر لیڈ اس علاقے یا زبان کے ایجنٹ کو، اور وہ جواب نہ دے تو آگے کسی اور کو۔

4.2 ہر لیڈ ایک فہرست میں

پورٹلز، واٹس ایپ، انسٹاگرام، کالز اور ویب سائٹ، ہر ایک اپنے ذریعے کے ساتھ۔

5.3 لیڈ کی جانچ

بجٹ، شفٹ ہونے کی تاریخ، چیک، کون رہے گا: آپ کے ایجنٹ کی کال سے پہلے پوچھ لیا جاتا ہے۔

5.1 واٹس ایپ پر اے آئی اسسٹنٹ

دن رات آپ کی لسٹنگز کے بارے میں، کلائنٹ کی زبان میں جواب دیتا ہے۔

5.7 دستاویزات جمع کرنا

ٹائٹل ڈیڈ، پاسپورٹ، امارات آئی ڈی اور Form A پڑھ کر سودے کے ساتھ محفوظ کیے جاتے ہیں۔

5.4 ویوننگ کی بکنگ

ویوننگز آپ کے ایجنٹوں کے کیلنڈر میں بک، کنفرم اور آگے چھے ہوتی ہیں، یاد دہانیوں کے ساتھ۔

6.2 لسٹنگ ویڈیوز

ہر لسٹنگ کی اس کی تصاویر سے بنی مختصر ویڈیو، موسیقی اور کمپینز کے ساتھ۔

5.9 فالو اپ اور تجدید

خاموش ہو جانے والی لیڈز اور ختم ہوتے کرایہ نامے، اسی چینل پر جہاں سے وہ آئے تھے۔

8.5 لانچ کے پیغامات

آف پلان لانچ اور نئی لسٹنگز ان کلائنٹس کو جنہوں نے آپ سے خبریں لینے پر رضامندی دی ہے۔

6.5 ورچوئل اسٹیجنگ

خالی یونٹس ڈیجیٹل طور پر سجائے جاتے ہیں، اس خریدار کے انداز میں جسے آپ چاہتے ہیں۔

3.1 آپ کی اپنی ایپ

آپ کی لسٹنگز، محفوظ کی گئی تلاشیں اور ویوننگ کی بکنگ، آپ کے نام والی ایپ میں۔

4.7 آپ کی ہفتہ وار رپورٹ

جواب کا وقت، ویوننگز اور سودے، ایجنٹ اور پورٹل کے لحاظ سے، ہر ہفتے آپ کے پاس۔

ہم کیا جوڑتے ہیں

وہ سسٹمز جو آپ پہلے سے استعمال کرتے ہیں

آج آپ جن پر کام کرتے ہیں، ہم انہی کو جوڑتے ہیں، کچھ بھی بند نہیں کرنا پڑتا۔ ہر ایک کیسے جڑتا ہے، ایمانداری سے:

Bayut ♦

پراپرٹی پورٹل: لسٹنگز اور لیڈز

اس API کلید کے ذریعے جو Bayut آپ کے اکاؤنٹ کو دیتا ہے؛ اس کے بغیر اس کی لیڈز کی ای میلز پڑھ کر آپ کی فہرست میں ڈالی جاتی ہیں۔

Property Finder ♦

پراپرٹی پورٹل: لسٹنگز اور لیڈز

Property Finder کی منظوری پر اس کے پارٹنر API کے ذریعے؛ تب تک اس کی لیڈز کی ای میلز پڑھ کر آپ کی فہرست میں ڈالی جاتی ہیں۔

Meta Lead Ads ♦

فیس بک اور انسٹاگرام اشتہارات کے لیڈ فارم

اس کے API کے ذریعے جوڑا جاتا ہے، آپ کے پیج ایڈمن کی اجازت سے۔

Dubizzle ♦

کلاسیفائیڈ سائٹ، جس میں پراپرٹی کا بڑا حصہ ہے

اس کی لیڈز کی ای میلز پڑھ کر آپ کی فہرست میں ڈالی جاتی ہیں، اور آپ کی لسٹنگز اس کی فیڈ سے اس تک پہنچتی ہیں۔

Bitrix24 ♦

کالز، چیٹ اور آٹومیشن والا CRM

اس کے API کے ذریعے جوڑا جاتا ہے۔

Zoho CRM ♦

لیڈز، سودوں اور ایجنٹوں کے لیے CRM

اس کے API کے ذریعے جوڑا جاتا ہے۔

Pixxi CRM ♦

متحدہ عرب امارات میں بنا، بروکر ایجنز کے لیے CRM

Zapier کے ذریعے، لیڈز دونوں طرف آتی جاتی ہیں۔

Goyzer ♦

دبئی میں بنا CRM اور پراپرٹی ایجنٹمنٹ

Zapier کے ذریعے، جو ہر نئی لیڈ Goyzer میں شامل کرتا ہے۔

ایک قیمت قیمت کا موازنہ

دہائی میں یہی چیزیں الگ الگ خریدنے پر کتنے کی پڑتی ہیں، اور ہمارے ساتھ آپ کتنا ادا کرتے ہیں۔

آپ کو کیا چاہیے	الگ الگ خریدنے پر	TECH CONCIERGE کے ساتھ
سرچ اور فلٹر والی کیٹلاگ یا لسٹنگ سائٹ	60,000-12,000 درہم ایک بار	شامل ✓
دس صارفین کے لیے سی آر ایم	3,673-510 درہم ماہانہ	شامل ✓
اے آئی چیٹ بوٹ والا وائس ایپ پلیٹ فارم، Meta کے میسج چارجز الگ	1,740-477 درہم ماہانہ	شامل ✓
آئی فون اور اینڈرائیڈ کے لیے موبائل ایپ	300,000-70,000 درہم ایک بار	شامل ✓
پراپرٹی ٹور ویڈیو	5,500-1,500 درہم فی ویڈیو	شامل ✓
ورچوئل اسٹیجنگ	500-150 درہم فی تصویر	شامل ✓
یہ سب	بنانے کے لیے 360,000-82,000 درہم درہم، پھر 5,413-987 درہم ماہانہ، اور ہر ویڈیو یا تصویر کی قیمت الگ	3,600 درہم ماہانہ، یہ سب شامل

دہائی میں عام قیمتیں، 10 اکتوبر 2026 کو جانچی گئیں۔

3,600 درہم ماہانہ، یہ سب شامل
ہر مہینے ایک بل اور ایک انجینئر جسے آپ نام سے جانتے ہیں۔ کسی کو ملازم رکھنے کی ضرورت نہیں۔

یہ کب اپنی قیمت پوری کر لیتا ہے

1 اضافی کرایہ داریاں ہر مہینے، جو ہمارے مہینے کی بھرپائی کرتی ہیں

مثلاً، 90,000 درہم کے سالانہ کرائے کا 5% یعنی 4,500 درہم۔

ہمارے ساتھ کام آپ کے مہینے سے ہوتا ہے: انجینئر کا ایک گھنٹہ 120 درہم، ایک ویڈیو 60 درہم، اور اے آئی کمپیوٹ اپنی لاگت کے دوگنے پر۔ ایپ جیسا بڑا کام پہلے آنکا جاتا ہے اور پھر اتنے مہینوں میں بتا ہے جتنے آپ چاہیں، یا 500 درہم کے اضافی بلاکس سے جلدی۔ ہماری قیمت ماہانہ ہے، VAT کے بغیر (ریورس چارج)۔

الگ سے خریدنے پر ویب سائٹ اور ایپ مکمل طور پر آپ کی ہوتی ہیں۔ NewGen کے ساتھ یہ آپ کے لیے ایک سروس کے طور پر بنائی اور چلائی جاتی ہیں؛ کیا آپ کا رہتا ہے، یہ معاہدے میں لکھا ہے، جسے ہم کچھ بھی دستخط کرنے سے پہلے آپ کے ساتھ پڑھتے ہیں۔

ایک بروکر کیج کے لیے پہلے سے چل رہا ہے

Silk Valley Real Estate اپنی ویب سائٹ، لسٹنگز، لیڈ کی ترسیل اور لسٹنگ ویڈیوز Tech Concierge پر چلاتی ہے۔ کھول کر دیکھیں: یہ چل رہی ہے۔

silkvalleyrealestate.com Silk Valley Real Estate

ہم نے کیا بنایا ویب سائٹ، تلاش کے ساتھ پراپرٹی کی فہرست، لیڈ کی ترسیل اور پراپرٹی ویڈیوز

جب آپ شروع کرتے ہیں

آپ کا پہلا مہینہ

شروع کے دن سے کیا کب آتا ہے۔

پہلا ہفتہ

آپ کے انجینئر کے ساتھ ملاقات: آپ کے پورٹلز، آپ کے ایجنٹ اور ان کے علاقے، اور آج لیڈز آپ تک کیسے پہنچتی ہیں۔

پہلا ہفتہ

پورٹلز، واٹس ایپ اور کالز کی لیڈز ایک فہرست میں آنا شروع ہو جاتی ہیں، ہر ایک اپنے ایجنٹ کے ساتھ۔

دوسرا ہفتہ

اسسٹنٹ آپ کی لسٹنگز اور آپ کے اصول سیکھتا ہے: قیمتیں، چیک، ویوننگ کے اوقات، ایجنٹ کو کیا سونپنا ہے۔ وہ آپ کی ٹیم کی نگرانی میں جواب دینا شروع کرتا ہے۔

ہفتے 2-3

آپ کی لسٹنگز اور تلاش والی ویب سائٹ، اور ویوننگز سیدھی آپ کے ایجنٹوں کے کیلنڈر میں بک۔

چوتھا ہفتہ

آپ کی پہلی لسٹنگ ویڈیوز، اور آپ کی پہلی ہفتہ وار رپورٹ۔

ہر ہفتے آپ کیا دیکھتے ہیں

وہ اعداد جو بروکریج کا مالک پوچھتا ہے، کسی سے پوچھے بغیر۔

جواب کا وقت

ہر نئی لیڈ کو پہلا جواب کتنی جلدی ملا، ایجنٹ اور پورٹل کے لحاظ سے۔

ذریعے کے لحاظ سے لیڈز

کالز: کون ویوننگز لاتا ہے، صرف کلکس نہیں۔
Bayut، Property Finder، Dubizzle، واٹس ایپ، انسٹاگرام،

ویوننگز

بک، ہو چکی، منسوخ اور نہ آنے والے، ایجنٹ کے لحاظ سے۔

اگلے قدم کے بغیر لیڈز

کسے ایک بار جواب ملا اور پھر بھلا دیا گیا۔

لسٹنگز

ہر لسٹنگ پر استفسارات اور ویوننگز، تاکہ معلوم رہے کس کی قیمت بدلتی ہے۔

آنے والی تجدیدیں

اگلے 90 دنوں میں ختم ہونے والی کرایہ داریاں، اور کس نے جواب دیا۔

بروکر ایج کے مالکان ہم سے کیا پوچھتے ہیں

جی ہاں۔ لیڈز آپ کی فہرست میں ویسے ہی آتی ہیں جیسے پورٹلز آج آپ کو بھیجتے ہیں، ای میل، واٹس ایپ یا کال سے، اور صحیح ایجنٹ تک جاتی ہیں۔ ہم یہ آپ کے پہلے ہفتے میں سیٹ کرتے ہیں۔

کیا یہ Bayut، Property Finder اور Dubizzle کے ساتھ کام کرتا ہے؟

وہ صرف آپ کی لسٹنگز اور آپ کے طے کردہ اصولوں سے جواب دیتا ہے: قیمت، چیک، دستیابی، ویونگ کے اوقات۔ جو وہ نہیں جانتا، وہ پوری گفتگو کے ساتھ ایجنٹ کے حوالے کر دیتا ہے۔

کیا اسٹنٹ کسی پراپرٹی کے بارے میں کچھ غلط کہہ دے گا؟

وہ اسی زبان میں جواب دیتا ہے جس میں کلائنٹ لکھتا ہے: انگریزی، عربی، روسی، ہندی، اردو اور بہت سی دوسری۔

وہ کون سی زبانیں بولتا ہے؟

نہیں۔ واٹس ایپ ان کے فونوں پر ہی رہتا ہے۔ ان کی لیڈز اور ویونگز ان تک آتی ہیں، اور فہرست دکھاتی ہے کہ کس کا کیا انتظار کر رہا ہے۔

کیا میرے ایجنٹوں کو اپنے کام کا طریقہ بدلنا ہوگا؟

آپ۔ آپ کا مواد اور آپ کے کلائنٹس کا ڈیٹا آپ کا ہے، اور درخواست پر ہم اسے معیاری فارمیٹس میں ایکسپورٹ کرتے ہیں۔

لسٹنگز اور کلائنٹس کی فہرست کا مالک کون ہے؟

جی ہاں۔ آپ پہلے اپنے ہی کاروبار پر آزماتے ہیں، کسی بھی چیز پر دستخط کرنے سے پہلے۔

کیا میں فیصلہ کرنے سے پہلے آزما سکتا ہوں؟

شروع کریں

پہلے اپنے ہی کاروبار پر آزمائیں

ہمیں واٹس ایپ پر پیغام بھیجیں اور اپنے کاروبار کے بارے میں بتائیں۔ کچھ بھی دستخط کرنے سے پہلے آپ اسے اپنے ہی کاروبار پر کام کرتے دیکھیں گے۔



آن لائن دیکھیں
صفحہ کھولنے کے لیے اسکرین کریں

newgen.market/ur/for/real-estate



ہمیں واٹس ایپ پر پیغام بھیجیں
ہمیں پیغام بھیجنے کے لیے اسکرین کریں

wa.me/971529507463

وہ شخص جو جواب دیتا ہے

Sam White

سی ٹی او، نیوجن انٹرنیشنل

آپ کو نام سے ایک انجینئر ملتا ہے، ٹکٹ نمبر نہیں۔ میں آپ کے پیغام واٹس ایپ پر خود پڑھتا ہوں اور خود جواب دیتا ہوں۔

