



फ़िट-आउट और रेनोवेशन कंपनियों के लिए TECH CONCIERGE

हर पूछताछ का जवाब आज रात, हर साइट हैंडओवर तक नज़र में

WhatsApp, Instagram या आपकी वेबसाइट से आई पूछताछ को एक मिनट में जवाब, आपके रेट से अनुमानित रेंज और आपके एस्टिमेटर के कैलेंडर में साइट विज़िट मिलती है। BOQ और कोटेशन आपकी रेट लिस्ट से आपके ब्रांड वाली PDF में बनते हैं, वेरिफेशन लिखित में मंजूर होते हैं, और हर साइट अपनी रोज़ की रिपोर्ट फ़ोटो के साथ आपको और क्लाइंट को भेजती है। आपके प्रोजेक्ट वाली वेबसाइट, अनुमान कैलकुलेटर और हर क्लाइंट की एक सूची, सब एक इंजीनियर चलाता है जिसे आप नाम से जानते हैं।

AED 3,600 प्रति माह

आपकी वेबसाइट, आपका ऐप, आपके सभी ग्राहकों की एक सूची, WhatsApp पर AI असिस्टेंट और आपके वीडियो — यह सब एक इंजीनियर चलाता है जिसे आप नाम से जानते हैं।

फ़िट-आउट कंपनी अपने प्रोजेक्ट कहाँ खोती है

और हम पहले महीने से आपके लिए क्या सेट करते हैं।

आज	हमारे साथ
01 रात साढ़े नौ बजे एक विला मालिक पूछता है कि नई किचन कितने की पड़ेगी। आपका एस्टिमेटर दो दिन बाद कॉल करता है, जब तीन और कंपनियाँ नाप ले चुकी होती हैं।	असिस्टेंट उसी मिनट जवाब देता है: कम्युनिटी, साइज़, काम का दायरा और फ़िनिश का स्तर पूछता है, आपके रेट से अनुमानित रेंज बताता है, और एस्टिमेटर के कैलेंडर में साइट विज़िट बुक करता है।
02 आपका एस्टिमेटर अल कूज़ से दुबई हिल्स नाप लेने जाता है, और पता चलता है कि क्लाइंट सिर्फ़ क्रीमत पूछ रहा था, या किरायेदार है जिसने मकान-मालिक से पूछा तक नहीं।	विज़िट बुक करने से पहले असिस्टेंट पूछता है कि प्रॉपर्टी किसकी है, बजट क्या है और काम कब शुरू करना है, और जगह की फ़ोटो जुटाता है। एस्टिमेटर निकलने से पहले जवाब पढ़ लेता है।
03 BOQ और कोटेशन बनाने में हफ़्ते भर की शामें लगती हैं, और तब तक क्लाइंट उस कंपनी से साइन कर चुका होता है जिसने पहले जवाब दिया।	एस्टिमेटर विज़िट की मात्राएँ डालता है, रेट आपकी रेट लिस्ट से आते हैं, और काम के दायरे, छूटी चीज़ों और माइलस्टोन पेमेंट वाला ब्रांडेड PDF कोटेशन भेजने के लिए तैयार हो जाता है।
04 बदलाव साइट पर वॉइस नोट में तय होते हैं, और फ़ाइनल इनवॉइस पर उन पर बहस होती है।	हर बदलाव की क्रीमत वेरिफ़ेशन के रूप में लगती है, वह क्लाइंट को जाता है, और टीम के शुरू करने से पहले क्लाइंट उसे लिखित में मंज़ूर करता है। फ़ाइनल इनवॉइस में कोई हैरानी नहीं।
05 मालिक गर्मियाँ विदेश में बिताता है और हर शाम आपके प्रोजेक्ट मैनेजर को फ़ोटो के लिए फ़ोन करता है।	सुपरवाइज़र की फ़ोटो वाली रोज़ की रिपोर्ट क्लाइंट के पोर्टल और उसके WhatsApp पर पहुँचती है: क्या हुआ, आगे क्या है, और किस बात पर उसका फ़ैसला चाहिए।
06 NOC, ड्रॉइंग और परमिट के पत्र पाँच अलग-अलग इनबॉक्स में पड़े हैं, और कोई नहीं बता सकता कि शुरुआत किस वजह से रुकी है।	हर अप्रूवल की स्थिति प्रोजेक्ट पर दर्ज है: जमा हुआ, टिप्पणियाँ आईं, मंज़ूर। आप देखते हैं कि क्या रुका है, और किसके पास।

हमारे साथ आपका हफ़्ता कैसे चलता है

पाँच मौक़े जो हर फ़िट-आउट कंपनी जानती है, क़दम-दर-क़दम, जैसे हम उन्हें आपके लिए सेट करते हैं।

01

रात 21:30 पर किचन की पूछताछ

शुरुआत

अरेबियन रैंचेज़ में एक विला मालिक लिखता है: “मेरी किचन दोबारा बनवाने में कितना लगेगा? नई कैबिनेट और क्वार्टज़ का वर्कटॉप।”

क्या बदलता है

साइट विज़िट उसी शाम बुक हो जाती है, और एस्टिमेटर काम को जानकर पहुँचता है।

- 1 पूछताछ अपने स्रोत के साथ, मालिक के नाम से आपकी सूची में पहुँचती है।
- 2 एक मिनट के अंदर असिस्टेंट किचन का साइज़, क्या रहेगा और क्या बदलेगा, कैसी फ़िनिश चाहिए और काम कब शुरू करना है, यह पूछता है।
- 3 वह किचन की अभी की हालत की तीन-चार फ़ोटो माँगता है, और पूछता है कि विला उसका अपना है या नहीं।
- 4 आपके रेट से वह अनुमानित रेंज बताता है, और कहता है कि क्रीम साइट विज़िट और BOQ के बाद पक्की होगी।
- 5 वह उस इलाक़े में एस्टिमेटर के ख़ाली स्लॉट पेश करता है और एक बुक करता है। एस्टिमेटर को फ़ोटो, जवाब और लोकेशन पिन मिल जाते हैं।

02

साइट विज़िट से साइन हुए कोटेशन तक

शुरुआत

आपके एस्टिमेटर ने दुबई हिल्स में पूरे फ़िट-आउट के लिए एक 2-बेडरूम अपार्टमेंट का नाप लिया है।

क्या बदलता है

कोटेशन तब पहुँचता है जब क्लाइंट को विज़िट याद है, और कोई कोटेशन बिना जवाब के नहीं रहता।

- 1 साइट पर ही वह फ़ोन से मात्राएँ डालता है: फ़र्श और सीलिंग वर्ग मीटर में, जॉइनरी रनिंग मीटर में, पॉइंट और फ़िटिंग गिनती में।
- 2 रेट आपकी रेट लिस्ट से आते हैं। BOQ और कोटेशन एक ब्रांडेड PDF है, काम के दायरे, छूटी चीज़ों, समय-सारणी और माइलस्टोन पेमेंट के साथ।
- 3 यह WhatsApp पर क्लाइंट तक जाता है, और आप देखते हैं कि उसने कब खोला।
- 4 अगर वह जवाब न दे, तो असिस्टेंट तीन दिन बाद लिखता है, जितना हो सके जवाब देता है, और मटीरियल के सवाल आपके डिज़ाइनर को सौंपता है।
- 5 जब वह मान जाता है, तो उसी दिन पहले माइलस्टोन का इनवॉइस और अप्रूवल के लिए दस्तावेज़ों की सूची चली जाती है।

03

पहली दीवार टूटने से पहले अप्रूवल

शुरुआत

प्रोजेक्ट साइन हो गया है। डेवलपर और बिल्डिंग, दोनों किसी दीवार को छूने से पहले अपने अप्रूवल चाहते हैं।

क्या बदलता है

कागज़ों के बिना कोई शुरू नहीं करता, और किसी को पूछना नहीं पड़ता कि वे कहाँ हैं।

- 1 आपके डिज़ाइनर की ड्राइंग और टाइल, वर्कटॉप और कैबिनेट फ़िनिश की अपनी पसंद क्लाइंट अपने पोर्टल में मंज़ूर करता है, और साइट उसी वर्जन से काम करती है।
- 2 प्रोजेक्ट को वह चेकलिस्ट मिलती है जो आप उसके डेवलपर या अथॉरिटी (Emaar, Nakheel, DAMAC, Dubai Municipality, DDA, Trakhees) के लिए रखते हैं: मालिक के दस्तावेज़, ड्राइंग, आपका ट्रेड लाइसेंस और बीमा।
- 3 असिस्टेंट मालिक से टाइटल डीड, पासपोर्ट और एमिरेट्स आईडी जुटाता है, और बताता है कि अभी क्या बाक़ी है।
- 4 हर सबमिशन की स्थिति प्रोजेक्ट पर दर्ज होती है: जमा हुआ, टिप्पणियाँ आईं, दोबारा जमा हुआ, मंज़ूर।
- 5 बोर्ड पर शुरुआत की तारीख अप्रूवल के साथ चलती है, और क्लाइंट अपने पोर्टल में देखता है कि वह किसका इंतज़ार कर रही है।

04

पाँच साइटें, हर शाम हर साइट से एक रिपोर्ट

शुरुआत

दुबई मरीना, JVC, बिज़नेस बे और मिरदिफ़ में प्रोजेक्ट चल रहे हैं, आपकी अपनी टीमों और तीन सबकॉन्ट्रैक्टर के साथ।

क्या बदलता है

हर साइट पर गए बिना आप जानते हैं कि हर प्रोजेक्ट कहाँ है, और क्लाइंट भी।

- 1 सुबह हर सुपरवाइज़र ऐप में अपनी साइटें, अपनी टीमों और आने वाली डिलीवरी देखता है: टाइल, काँच, आपकी वर्कशॉप से जॉइनरी।
- 2 दिन के आखिर में वह अपनी रिपोर्ट भरता है: क्या हुआ, फ़ोटो, क्या अटका है। ऐप बिना सिग्नल के भी चलता है और नेटवर्क आते ही रिपोर्ट भेज देता है।
- 3 रिपोर्ट बोर्ड और क्लाइंट के पोर्टल तक पहुँचती है, और क्लाइंट को WhatsApp पर फ़ोटो के साथ छोटा सारांश मिलता है।
- 4 कोई देरी, जैसे टाइल देर से आना या सबकॉन्ट्रैक्टर का न आना, उसी दिन बोर्ड पर दर्ज होती है, उस स्टेज के साथ जिसे वह रोक रही है।
- 5 क्लाइंट साइट पर जो बदलाव माँगे, उसकी क़ीमत वेरिफ़ेशन के रूप में लगती है और टीम के करने से पहले उसकी मंजूरी के लिए भेजी जाती है।

05

स्नैगिंग, हैंडओवर और उसके बाद

शुरुआत

अपार्टमेंट तैयार है, और क्लाइंट आपके प्रोजेक्ट मैनेजर के साथ उसमें घूमकर देखता है।

क्या बदलता है

हैंडओवर बंद स्नैग लिस्ट पर होता है, और वारंटी कॉल प्रोजेक्ट के पूरे इतिहास के साथ सही व्यक्ति तक पहुँचती है।

- 1 हर स्नैग फ़ोटो, कमरे और उसे ठीक करने वाले के नाम के साथ ऐप में दर्ज होता है।
- 2 क्लाइंट अपने पोर्टल में स्नैग लिस्ट देखता है, और हर आइटम को बंद होते हुए।
- 3 हैंडओवर पर उसे एक ही जगह वारंटी, ड्रॉइंग, और जॉइनरी व पत्थर की देखभाल के निर्देश मिलते हैं।
- 4 आखिरी स्नैग बंद होने पर फ़ाइनल इनवॉइस जाता है।
- 5 महीनों बाद कोई दरवाज़ा झुक जाए या सिलिकॉन का जोड़ फिर से भरना हो, तो क्लाइंट फ़ोटो के साथ असिस्टेंट को लिखता है, और विज़िट उसके प्रोजेक्ट के तहत बुक होती है।

रात 21:34 पर किचन की पूछताछ, और एक मिनट बाद साइट विज़िट बुक

WhatsApp पर आपके असिस्टेंट का एक उदाहरण।

**आपका कारोबार**
WhatsApp पर AI असिस्टेंट

नमस्ते, अरेबियन रैंचेज़ में किचन रेनोवेशन कितने का पड़ेगा? नई कैबिनेट और क्वार्ट्ज़ वर्कटॉप, लगभग 4 मीटर।

21:34

शुभ संध्या! हमारे रेट से ऐसी किचन AED 35,000–48,000 की पड़ती है, कैबिनेट की फ़िनिश और अप्लायंसेज़ के हिसाब से। सही क्रीमत साइट विज़िट और BOQ के बाद। क्या हमारे एस्टिमेटर नाप लेने आ जाएँ?

21:34 ✓

हाँ, ज़रूर। शनिवार सुबह?

21:35

शनिवार 10:00 बजे करीम के साथ बुक हो गया, वे अरेबियन रैंचेज़ के लिए हमारे एस्टिमेटर हैं ✓ वे कैबिनेट और क्वार्ट्ज़ के सैंपल लाएँगे। क्या आप किचन की अभी की दो-तीन फ़ोटो भेज सकते हैं?

21:35 ✓

फ़िट-आउट कंपनी को क्या मिलता है

हमारे कैटलॉग से वे सेवाएँ जो फ़िट-आउट कंपनी और उसकी वर्कशॉप सच में इस्तेमाल करते हैं, सब एक मासिक क़ीमत में।

◆ आपके प्रोजेक्ट वाली वेबसाइट 2.1

पूरे हुए अपार्टमेंट, विला और ऑफ़िस, पहले-और-बाद की फ़ोटो के साथ, आपकी सेवाएँ, और हर प्रोजेक्ट पर पूछताछ का फ़ॉर्म।

◆ अनुमान कैलकुलेटर 2.5

प्रॉपर्टी का प्रकार, साइज़, काम का दायरा और फ़िनिश का स्तर: क्लाइंट आपके रेट से अनुमानित रेंज देखता है, और साइट विज़िट बुक करता है।

◆ WhatsApp पर एआई असिस्टेंट 5.1

आपकी सेवाओं, फ़िनिश के स्तर, समय-सीमा और आपके काम के तरीक़े के बारे में जवाब देता है, दिन-रात, क्लाइंट की भाषा में।

◆ हर पूछताछ एक सूची में 4.2

WhatsApp, Instagram, वेबसाइट, कॉल और रेफ़रल, हर पूछताछ अपने स्रोत, फ़ोटो और अपने एस्टिमेटर के साथ।

◆ पूछताछ की जाँच 5.3

कम्युनिटी, साइज़, काम का दायरा, बजट, शुरू करने की तारीख़ और यूनिट का मालिक कौन है: यह सब नाप लेने कोई निकले, उससे पहले पूछा जाता है।

◆ साइट विज़िट की बुकिंग 5.4

इलाक़े के हिसाब से एस्टिमेटर के कैलेंडर में विज़िट, लोकेशन पिन, अंदर आने की जानकारी और दोनों तरफ़ रिमाइंडर के साथ।

◆ BOQ और कोटेशन 4.4

विज़िट से मात्राएँ, आपकी लिस्ट से रेट, और काम के दायरे, छूटी चीज़ों और माइलस्टोन पेमेंट वाली ब्रांडेड PDF। वेरिएशन की क़ीमत भी ऐसे ही लगती है।

◆ कोटेशन का फ़ॉलो-अप 5.9

जिन कोटेशन का जवाब नहीं आया, उनका फ़ॉलो-अप उसी चैनल पर जहाँ से क्लाइंट आया, और सवाल सही व्यक्ति तक।

◆ अप्रूवल और दस्तावेज़ 5.7

टाइटल डीड, पासपोर्ट, एमिरेट्स आईडी, ड्राइंग और NOC के पत्र पढ़कर प्रोजेक्ट के साथ रखे जाते हैं, हर अप्रूवल अपनी स्थिति के साथ।

◆ प्रोजेक्ट और साइट बोर्ड 4.5

हर प्रोजेक्ट अपने स्टेज के साथ, अप्रूवल और तोड़फोड़ से जॉइनरी, पेंटिंग, स्नैगिंग और हैंडओवर तक, तारीख़ के हिसाब से टीमों, सबकॉन्ट्रैक्टर और जॉइनरी वर्कशॉप के स्लॉट।

◆ साइट सुपरवाइज़र ऐप 3.2

आज की साइटों और काम, फ़ोटो वाली रोज़ की रिपोर्ट, चेकलिस्ट और स्नैग, बेसमेंट में सिग्नल न हो तब भी।

◆ क्लाइंट पोर्टल 2.6

मंजूर ड्राइंग, शेड्यूल, साइट की फ़ोटो, वेरिएशन और इनवॉइस, क्लाइंट के लिए एक जगह, वह जहाँ भी हो।

◆ पहले-और-बाद के वीडियो 6.2

हर पूरे हुए प्रोजेक्ट का, साइट की फ़ोटो से बना छोटा वीडियो, म्यूज़िक, कैप्शन और वॉइसओवर के साथ।

◆ मालिक के लिए साप्ताहिक रिपोर्ट 4.7

पूछताछ, साइट विज़िट, कोटेशन, साइन हुए प्रोजेक्ट, देरी और बकाया भुगतान, हर हफ़्ते।

वे सिस्टम जो आप पहले से इस्तेमाल करते हैं

आज आप जिन पर काम करते हैं, हम उन्हीं को जोड़ते हैं, कुछ भी बंद नहीं करना पड़ता। हर एक कैसे जुड़ता है, ईमानदारी से:

◆ Odoo

प्रोजेक्ट, खरीदारी और इनवॉइस

इसके API के ज़रिए, Odoo के Custom प्लान, Odoo.sh या आपके अपने सर्वर पर।

◆ TallyPrime

अकाउंट, VAT और स्टॉक

इसके API के ज़रिए, उस कंप्यूटर या सर्वर पर जहाँ TallyPrime चलता है।

◆ Aconex

मेन कॉन्ट्रैक्टर के प्रोजेक्ट पर डॉक्यूमेंट कंट्रोल

इसके API के ज़रिए, जब आपका Aconex एडमिन एक्सेस दे।

◆ Autodesk Construction Cloud

BIM प्रोजेक्ट पर मॉडल, RFI और इश्यू

इसके API के ज़रिए, जब अकाउंट एडमिन हमारा इंटीग्रेशन जोड़े।

◆ Zoho Books

कोटेशन, माइलस्टोन इनवॉइस और VAT

इसके API के ज़रिए जोड़ा जाता है।

◆ Primavera P6

मेन कॉन्ट्रैक्टर के माँगे गए शेड्यूल

हम आपके P6 एक्सपोर्ट पढ़ते हैं, XER या XML में।

◆ Procore

बड़े प्रोजेक्ट पर साइट मैनेजमेंट

इसके API के ज़रिए, जब Procore अकाउंट का एडमिन हमारा ऐप इंस्टॉल करे।

क्रीमत की तुलना

दुबई में यही चीज़ें अलग-अलग खरीदने पर कितने की पड़ती हैं, और हमारे साथ आप कितना देते हैं।

आपको क्या चाहिए	अलग-अलग खरीदने पर	TECH CONCIERGE के साथ
दुबई की एजेंसी से बिज़नेस वेबसाइट	AED 8,000–30,000 एक बार	☑ शामिल
दस यूज़र्स के लिए सीआरएम	AED 510–3,673 प्रति माह	☑ शामिल
एआई चैटबॉट वाला WhatsApp प्लेटफ़ॉर्म, Meta के मैसेज शुल्क अलग	AED 477–1,740 प्रति माह	☑ शामिल
iPhone और Android के लिए मोबाइल ऐप	AED 70,000–300,000 एक बार	☑ शामिल
छोटा मार्केटिंग वीडियो	AED 1,500–8,000 प्रति वीडियो	☑ शामिल
यह सब	बनाने के लिए AED 78,000–330,000, फिर AED 987–5,413 प्रति माह, और हर वीडियो या इमेज की क्रीमत अलग	AED 3,600 प्रति माह, यह सब शामिल

दुबई में आम क्रीमते, 10 अक्टूबर 2026 को जाँची गई।

AED 3,600 प्रति माह, यह सब शामिल

हर महीने एक बिल और एक इंजीनियर जिसे आप नाम से जानते हैं। किसी को नौकरी पर रखने की ज़रूरत नहीं।

यह कब अपनी क्रीमत निकाल लेता है

1 अतिरिक्त प्रोजेक्ट हर महीने, जो हमारे महीने की भरपाई करते हैं

जैसे, AED 45,000 की किचन पर 20% यानी AED 9,000।

हमारे साथ काम आपके महीने से होता है: इंजीनियर का एक घंटा AED 120, एक वीडियो AED 60, और एआई कंप्यूटिंग उसकी लागत के दोगुने पर। ऐप जैसा बड़ा काम पहले आँका जाता है और फिर उतने महीनों में बनता है जितने आप चुनें, या AED 500 के अतिरिक्त ब्लॉकों से जल्दी।

हमारी क्रीमत प्रति माह है, VAT के बिना (रिवर्स चार्ज)।

अलग से खरीदने पर वेबसाइट और ऐप पूरी तरह आपके होते हैं। NewGen के साथ इन्हें आपके लिए एक सेवा के रूप में बनाया और चलाया जाता है; क्या आपका रहता है, यह समझौते में लिखा है, जिसे हम कुछ भी साइन करने से पहले आपके साथ पढ़ते हैं।

एक फ़र्निशिंग और फ़िट-आउट कंपनी में पहले से चल रहा है

Silk Valley Home Furnishing अपनी वेबसाइट, कोटेशन कैलकुलेटर, ग्राहकों की सूची और कमरों के वीडियो टूर Tech Concierge पर चलाती है। खोलकर देखिए: यह चालू है।

Silk Valley Home Furnishing silkvalleyhomefurnishing.com

हमने क्या बनाया वेबसाइट, तुरंत अनुमान कैलकुलेटर, सीआरएम और कमरों के वीडियो टूर

आपका पहला महीना

शुरुआत के दिन से क्या कब आता है।

पहला हफ्ता

आपके इंजीनियर के साथ मीटिंग: आपकी सेवाएँ, आपके रेट, आपके एस्टिमेटर और उनके इलाके, और आज पूछताछ आप तक कैसे पहुँचती है।

पहला हफ्ता

WhatsApp, Instagram, वेबसाइट और कॉल से आई पूछताछ एक सूची में आने लगती है, हर एक अपने एस्टिमेटर के साथ।

दूसरा हफ्ता

असिस्टेंट आपकी सेवाएँ और नियम सीखता है: आप कौन-से काम लेते हैं, आपकी अनुमानित रेंज, विज़िट का समय, और क्या एस्टिमेटर को सौंपना है। वह आपकी टीम की निगरानी में जवाब देना शुरू करता है।

हफ्ते 2-3

आपके प्रोजेक्ट और अनुमान कैलकुलेटर वाली वेबसाइट, और साइट विज़िट सीधे एस्टिमेटर के कैलेंडर में बुक।

चौथा हफ्ता

हर कोटेशन के पीछे आपकी रेट लिस्ट, चल रहे प्रोजेक्ट एक बोर्ड पर, और आपकी पहली साप्ताहिक रिपोर्ट।

हर हफ्ते

आप हर हफ्ते क्या देखते हैं

वे आँकड़े जो फ़िट-आउट कंपनी का मालिक पूछता है, किसी से पूछे बिना।

जवाब का समय

हर पूछताछ को पहला जवाब कितनी जल्दी मिला, चैनल और एस्टिमेटर के हिसाब से।

स्रोत के हिसाब से पूछताछ

WhatsApp, Instagram, वेबसाइट, Google और रेफ़रल, काम के प्रकार के हिसाब से: कौन साइट विज़िट लाते हैं, सिर्फ़ कॉल नहीं।

विज़िट और कोटेशन

हुई साइट विज़िट, और भेजे गए, खोले गए और मंजूर हुए कोटेशन, उनकी रक़म के साथ।

पीछे चल रहे प्रोजेक्ट

कौन-से प्रोजेक्ट अपने स्टेज की तारीख से पीछे हैं, और उन्हें क्या रोक रहा है: अप्रूवल, मटीरियल या सबकॉन्ट्रैक्टर।

वेरिफ़ेशन और भुगतान

क्लाइंट की मंजूरी का इंतज़ार करते वेरिफ़ेशन, और माइलस्टोन के वे इनवॉइस जो देय हैं या देर से चल रहे हैं।

स्नैग और वारंटी कॉल

प्रोजेक्ट के हिसाब से खुले स्नैग, और इस हफ्ते आई वारंटी कॉल।

फ़िट-आउट कंपनियों के मालिक हमसे क्या पूछते हैं

क्या असिस्टेंट साइट विज़िट से पहले क्रीमत बता सकता है?

सिर्फ अनुमानित रेंज, आपके तय किए रेट से, और यह साफ़ कहता है कि यह अनुमान है। क्लाइंट जिस क्रीमत पर साइन करता है, वह विज़िट के बाद आपके एस्टिमेटर के BOQ से आती है।

क्या यह अप्रूवल या शुरुआत की तारीख का वादा कर देगा?

नहीं। यह कभी अप्रूवल, परमिट या तारीख का वादा नहीं करता। अप्रूवल के लिए क्या चाहिए, यह वैसे बताता है जैसा आपने इसे सिखाया है, दस्तावेज़ जुटाता है, और बाक़ी सब पूरी बातचीत के साथ आपकी टीम को सौंपता है।

यह किन भाषाओं में बात करता है?

जिस भाषा में क्लाइंट लिखता है, उसी में जवाब देता है: अंग्रेज़ी, अरबी, रूसी, हिंदी, उर्दू और कई दूसरी भाषाएँ।

क्या मेरे एस्टिमेटर और सुपरवाइज़र को अपने काम का तरीका बदलना होगा?

एस्टिमेटर के फ़ोन पर WhatsApp वैसे ही रहता है, और विज़िट उनके कैलेंडर में आती हैं। सुपरवाइज़र एक आदत बदलते हैं: रोज़ की रिपोर्ट पाँच WhatsApp ग्रुप में नहीं, ऐप में जाती है।

प्रोजेक्ट, ड्राइंग और क्लाइंट की सूची किसकी है?

आपकी। आपका कंटेंट और आपके क्लाइंट का डेटा आपका है, और माँगने पर हम इसे स्टैंडर्ड फ़ॉर्मेट में एक्सपोर्ट करते हैं।

क्या फ़ैसला करने से पहले इसे आजमा सकता हूँ?

हाँ। आप इसे पहले अपने ही कारोबार पर आजमाते हैं, कुछ भी साइन करने से पहले।

शुरू करें

पहले अपने ही कारोबार पर आजमाएँ

हमें WhatsApp पर संदेश भेजें और अपने कारोबार के बारे में बताएँ। कुछ भी साइन करने से पहले आप इसे अपने ही कारोबार पर काम करते देखेंगे।



हमें WhatsApp पर संदेश भेजें

हमें संदेश भेजने के लिए स्कैन करें

wa.me/971529507463



ऑनलाइन देखें

पेज खोलने के लिए स्कैन करें

newgen.market/hi/for/fit-out



वह व्यक्ति जो जवाब देता है

Sam White

सीटीओ, NewGen International

आपको नाम से एक इंजीनियर मिलता है, टिकट नंबर नहीं। मैं आपके संदेश WhatsApp पर खुद पढ़ता हूँ और खुद जवाब देता हूँ।